

08-10.12
НОВОСИБИРСК

ПРОГРАММА-ИНТЕНСИВ МАСШТАБИРОВАНИЕ БИЗНЕСА



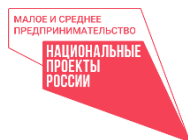
Министерство
ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ
Российской Федерации



Программа включена
Минэкономразвития России
в перечень обучающих
программ, рекомендованных
для реализации национального
проекта «Малое и среднее
предпринимательство и поддержка
индивидуальной
предпринимательской
инициативы»

Рабочий программы
в 2020 (Новосибирск, Москва, 2021)
Все права защищены

16+



МАСШТАБИРОВАНИЕ
БИЗНЕСА | ТЕХНОЛОГИИ
РАЗВИТИЯ | Federal

Программа развития бизнес-навыков



БАНК
ЛЕВОБЕРЕЖНЫЙ

ПРОГРАММА «МАСШТАБИРОВАНИЕ БИЗНЕСА: ПРОДУКТОВЫЙ ПОРТФЕЛЬ, УНИКАЛЬНЫЕ КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА, НОВЫЕ НИШИ»

Дата: 8 — 10 декабря 2021 года

Место: г. Новосибирск, ул. Кирова, д. 48 (конференц-зал Банка «Левобережный»)

Формат проведения: очные встречи

О ПРОГРАММЕ

Федеральная программа «Масштабирование бизнеса: продуктовый портфель, уникальные конкурентные преимущества, новые ниши» направлена на создание возможностей для выхода компаний из «региональной рамки» рынка и доходности продаж, «перезагрузку» бизнеса. Программа включена Минэкономразвития России в перечень обучающих программ национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы».

Дата и время: 8 декабря, 10:00 — 17:30

Время	Блоки	Основные вопросы
9:30 – 10:00	Сбор участников, регистрация	
10:00 – 10:20	Открытие мероприятия, приветственное слово участникам	
10:20 – 12:20	Модуль № 1. Управление изменениями:	<ul style="list-style-type: none"> Жизненный цикл организации и продукта; От стартапа до лидера рынка: особенности проведения изменений в различных компаниях на российском рынке;

	трансформация идеи в результат	<ul style="list-style-type: none"> Россия как пространство для бизнеса: место в глобальных рынках, возможности, риски и перспективы роста, институты развития.
12:20 – 13:00	Перерыв	
13:00 – 15:00	Модуль № 2. Конкуренция 2.0. Скоринг рынка и поиск продукта для высокопотенциальных ниш	<ul style="list-style-type: none"> Анализ конкурентной позиции: определяем перспективные ниши и направления для роста; Конъюнктурные исследования, получение данных для проектирования изменений; Выход из конкуренции: опережающие решения для рынка.
15:00 – 15:20	Перерыв	
15:20 – 17:20	Модуль № 3. «Чекап» бизнес-модели: USP, продукт, внутренняя среда компании	<ul style="list-style-type: none"> Оценка потенциала бизнес-модели: перспективы и узкие места новых решений для повышения продаж и старта новых продуктов; Возможности и проблемные зоны компании: составление дорожной карты улучшений; Генерация новых моделей работы в области продаж, управления, маркетинга и смежных сферах.
17:20 – 17:30	Заполнение анкет обратной связи. Установка на следующие модули программы	
17:30 – 20:30	Индивидуальное сопровождение. Консультации участников с экспертами, работа участников над собственными проектами	

Дата и время: 9 декабря, 10:00 — 17:00

Время	Блоки	Основные вопросы
9:30 – 10:00	Сбор участников, регистрация	
10:00 – 12:00	Модуль № 4. Пилотный проект: запуск нового продукта и трансформация процессов	<ul style="list-style-type: none"> Инструменты разработки продукта и тестирование новых ниш; Изменение «слабых» продуктов и «консервативных» бизнес-моделей; Быстрореализуемые инициативы (БРИ): методики запуска, оценки эффективности, быстрое улучшение продукта и коммерческих процессов компании; Обзор частных и государственных институтов развития для быстрого запуска или масштабирования бизнес-проекта.
12:00 – 12:20	Перерыв	
12:20 – 14:20	Модуль № 5. Практическое внедрение обновленной модели работы с рынком	<ul style="list-style-type: none"> Практическая сессия на основе дизайн-мышления и Agile; Введение и обучение методологии. Обзор практических кейсов по форсированию новых ниш; Быстрые и малобюджетные средства запуска пилотных продуктов, сервисов и улучшений, ориентированных на целевых клиентов.
14:20 – 14:50	Перерыв	
14:50 – 16:50	Модуль № 6. Практическое	<ul style="list-style-type: none"> Практическая сессия на основе дизайн-мышления и Agile;

	внедрение обновленной модели работы с рынком. Интеграция инструментов поддержки бизнеса	<ul style="list-style-type: none"> Карта частных и государственных институтов развития бизнеса: подбор инструментов поддержки для бизнес-модели участников; Формирование roadmap (дорожной карты) для пилотных продуктов и БРИ.
16:50 – 17:00	Заполнение анкет обратной связи. Установка на следующие модули программы	
17:00 – 20:00	Индивидуальное сопровождение. Консультации участников с экспертами, работа участников над собственными проектами	

Дата и время: 10 декабря, 10:00 — 16:00

Время	Блоки	Основные вопросы
10:00 – 12:00	Индивидуальное сопровождение. Консультации участников с экспертами, работа участников над собственными проектами	
12:00 – 12:30	Сбор участников, регистрация, приветственное угощение	
12:30 – 12:50	Открытие мероприятия, приветственное слово участникам	
12:50 – 15:20	Модуль № 7. Практическое внедрение обновленной модели работы с рынком	<ul style="list-style-type: none"> Выступления Лидеров программы «Масштабирование бизнеса: продуктовый портфель, уникальные конкурентные преимущества, новые ниши» Кейсы участников из сфер услуг, производства, торговли и др.
15:20 – 15:30	Слово жюри	
15:30 – 16:00	Торжественное награждение Лидеров программы Вручение сертификатов участникам и Лидерам программы. Призы и подарки от партнеров и организаторов	
16:00 – 20:30	Индивидуальное сопровождение. Консультации участников с экспертами	

РЕГИСТРАЦИЯ И УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ

Для бронирования мест пройдите регистрацию по ссылке: <https://tehnologii-razvitiy-pro.timepad.ru/event/1838392/>. **Участие бесплатно** благодаря организации программы при поддержке Центра содействия развитию предпринимательства Новосибирской области.

* Программа аккредитована Минэкономразвития России и входит в перечень обучающих программ, рекомендованных для реализации в рамках национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы».

Организатор программы – Центр содействия развитию предпринимательства Новосибирской области

Разработчик – ООО «Технологии развития», Москва, 2021.

СПИКЕРЫ МЕРОПРИЯТИЯ



 ТЕХНОЛОГИИ
РАЗВИТИЯ | Federal

Ильин Сергей Александрович

Тренер, консультант, проектный менеджер

- Более 15 лет опыта в сфере прямых продаж и управления B2B-продажами (специализация: сложное технологическое оборудование, станки, техника, промышленное сырьё).
- Прошёл путь от инженера-конструктора до руководителя группы продаж. В послужном списке – позиции заместителя директора по коммерции, начальника отдела продаж в промышленных и производственных компаниях.
- Выпускник международного института менеджмента «LINK» по программе «Эффективный менеджер».
- Главная компетенция: командная работа над построением системы продаж «с нуля» со сквозным видением процесса – от складского учета и внедрения CRM до KPI управления продажами проектных, «длинных» сделок со сложными продуктами.



 ТЕХНОЛОГИИ
РАЗВИТИЯ | Federal

Короткова Наталия Юрьевна

Бизнес – консультант, трекер

- Наставник в проектах PROженщин и Бизнес Уикенд.
- Спикер. Более 9 лет в онлайн бизнесе. 40+ запущенных проектов в разных нишах. Выступление на конференциях в качестве спикера.
- Области экспертизы:
 - ✓ Онлайн проекты. Создание и запуск обучающих программ.
 - ✓ Тестирование гипотез и работа с ограничениями в микро и малом бизнесе.
 - ✓ Кратный рост бизнеса. Масштабирование.
 - ✓ Систематизация бизнес процессов. Создание и организация работы удаленных команд. Переход из оффлайн в онлайн.

© ООО «Технологии развития», 2021.

Компания «Технологии развития» (г. Москва) — поставщик решений по проведению изменений для повышения эффективности управления, продаж, развития рынков, подготовке опорного менеджмента.

www.develop-pro.ru